

花 靖 Shizuka Hana



【得意業種】

・飲食店、サービス業、営業

**足で稼ぐセールスで培った根性と、マーケティング論理の両輪で
伴走したい！**

東京農業大学卒業後。新卒から10年、大鵬薬品工業株式会社で勤務。担当エリアの病院に徒歩での医薬品のセールスからスタート。社内向けの研修やドクター向けのセミナー・学会の企画運営に携わる。その後、海外での販売ルートの構築や契約書の作成、受発注業の効率化、マニュアル化まで行う。コンサルティングに興味があったことからセミナープロデュース会社に転職。プロジェクトの企画・運営・営業までトータルに行う。一方、セミナーでは目に見える効果までは難しく苦悩する。セミナー形式ではクライアントの実践が引き出せず苦悩。日報を使った伴走スタイルなら実践力も上がり、これまでの知識も役立てられることから日報コンサルタントとして従事する。