

石渡 健吾 Kengo Ishiwata



売上倍増実績多数。脱プレイヤーを目指す経営者を支える戦略コンサルタント

東京都世田谷区出身。法政大学卒業後、株式会社バンプレストに入社。商品企画を経験した後、小売に特化した販促支援会社に転職。

3坪から2,000坪までの小売店において、日用品・食品など、年間1,000案件以上、大小延べ150社以上の販促企画の運営をサポート。営業面では東証一部上場企業2社からの年間受注額を2年で5倍に増やす。

実際のコンサルティングでは、営業・販売戦略構築だけでなく、実際の営業プロセス構築、台本作りまで丁寧にサポート。またスタッフマネジメント経験、自身の社員時代のキャリアを活かし、経営者をプレイヤーからマネージャー、リーダーへと成長させるべく組織作りでも多数の支援実績を持つ。

指導業種・・・不動産売買、インフルエンサー、YouTuber、葬儀屋、料理教室、社労士、税理士、公認会計士、花屋、シーシャ屋、通信機器販売、OA機器販売、家具屋、畳屋、アパレルEC、人材紹介、産業廃棄物処理、整体、美容室、ファッションコーディネーター、HP制作、結婚相談所、カメラマン

【指導実績】

- ・人材紹介 KPI導入2か月で0→3件の成約獲得(粗利200万/件)
 - ・美容室 6か月で集客1.2倍、アップセル含め売上1.4倍
 - ・葬儀屋 1年4か月で年間受注件数3倍
 - ・料理教室・講座販売 1年2か月で年商1.5倍(年商4億)
 - ・結婚相談所 創業後、3か月で月3名以上の契約獲得
 - ・飲食店 コロナ禍の5か月で月商5倍、新規で3名雇用
 - ・整体院 1か月で昨年比1.5倍(39万→69万)
 - ・不動産(売買) 7か月で月商1.5倍
- その他、営業未経験の税理士、システム販売の方の戦略支援で「営業が簡単だった」と言われるサポートを実施中。